



Stagiaire Commerce et marketing H/F

Connexion, performance, efficience énergétique, datas : dans un monde en évolution permanente, VINCI Energies accélère le déploiement des nouvelles technologies pour concrétiser deux mutations majeures : la transformation digitale et la transition énergétique. Ancrées dans les territoires et organisées en mode agile, les entreprises de VINCI Energies rendent les infrastructures d'énergie, de transport et de communication, les usines ainsi que les bâtiments chaque jour plus fiables, plus sûrs, plus efficents.

2021 : 15,1 milliards d'euros (chiffre d'affaires) // 85 700 collaborateurs // 1800 entreprises // 57 pays.

PROVELEC SUD Réseaux est une entreprise du groupe VINCI Energies spécialisée dans les infrastructures d'énergies (réseaux HT/BT, aériens et souterrains, éclairage public, Gaz, Télécom, **Génie Civil à fortes contraintes et valeurs ajoutées** ; ainsi que des prestations connexes de Bureau d'Etude avec Détection et Géoréférencement des réseaux, Mise à Disposition de véhicules et engins spécifiques) avec un développement orienté vers les projets et clients à fortes contraintes techniques et opérationnelles en sites occupés.

Dans le cadre de son développement, PROVELEC SUD Réseaux recherche pour son établissement basé à Six Fours Les Plages (83)

Un(e) Stagiaire en Commerce et marketing

Au sein d'une entreprise à taille humaine, vous évoluez dans une équipe d'encadrement aux relations nourries des valeurs de confiance, d'autonomie, de responsabilité, de solidarité et d'esprit d'entreprendre.

Directement rattaché(e) au Chef d'Entreprise et Responsables d'affaires vous serez en charge du développement de nos activités d'ombrières photovoltaïque et de mises à dispositions de nos véhicules et engins spécifiques avec chauffeur comprenant nos trancheuses, bob trancheur/compacteur, et surtout nos 3 Aspiratrices Excavatrices.



Ainsi vos missions consisteront à :

- Etablir un plan d'action commercial intégrant nos clients actuels et nos prospects
- Entreprendre les démarches téléphoniques et rendez-vous afin de faire connaître nos activités, notre parc matériels et le commercialiser
- Participer à l'amélioration de nos supports de communication et de commercialisation
- Assurer les suivis de la satisfaction de nos clients
- Proposer des pistes d'amélioration en lien avec les retours des enquêtes satisfactions
- Participer à la veille technologique, rechercher et proposer des solutions techniques innovantes adaptées aux besoins et problématiques des clients pour instaurer une relation privilégiée avec nos clients
- Garantir le bon fonctionnement de nos interventions, proposer/valider les solutions techniques.
- Veiller au respect des règles de sécurité sur les affaires, identifier les risques et être force de proposition.
- Prévenir et gérer les litiges.

Profil :

De formation Commerce, vous êtes à la recherche d'un stage d'au moins 5 mois dans le domaine des travaux publics et des réseaux d'énergies.

Vos atouts :

- Fibre commerciale et gestionnaire
- Esprit d'Equipe
- Envie d'Entreprendre
- Volontaire, Autonome, Rigoureux et organisé
- Curieux
- Esprit d'Innovation

